



DBI Plastics A/S  
Stationsvej 5  
DK-4295 Stenlille  
Denmark

Tel.: +45 57 89 48 00  
Fax: +45 57 89 48 48  
e-mail: info@dbi.dk  
www.dbi-cap.com

Europaudvalget  
Folketinget  
Christiansborg  
1240 København K.

**EUROPAUDVALGET**  
Alm. del - bilag 590 (offentligt)

Att. Claus Larsen-Jensen (MF), Formand for Europaudvalget

Kære Claus Larsen-Jensen

Til orientering vedlægger jeg et brev ved. SE selskabsdannelsen, som jeg har sendt til Erhvervs- og Økonomiminister Bendt Bendtsen.

Jeg, og mange med mig, mener det er en væsentlig nyskabelse, der hvis det gennemføres konsekvent, og det vil især sige også omkring skatteproblemerne, vil give betydelige konkurrencemæssige fordele for især mindre og mellemstore virksomheder med aktiviteter i Europa på tværs af landegrænserne, hvad der ofte er tilfældet for danske virksomheder, pga. det lille hjemmemarked vi har.

Jeg vil derfor opfordre udvalget til at fremme sagen bl. a. med pilot virksomheder, så vi kan komme videre i denne spændende udvikling.

Med venlig hilsen



Claus Henningsen

E-Mail: [ch@dbi.dk](mailto:ch@dbi.dk)  
Direkte telefon: + 45 57 89 48 01  
Mobil telefon : + 45 20 70 48 00

## Salgs- og leveringsbetingelser!

### Tilbud og ordrebekræftelse

Tilbud er uforbindende og gælder i 3 mdr. hvis intet andet er angivet. Vi tager forbehold for mellem salg. Endelig aftale om levering er først indgået ved købers modtagelse af vores skriftlige ordrebekræftelse.

Specifikationer i katalog, brochurer og prislister m.v. er alene vejledende. Eventuel bistand ved teknisk vejledning er udelukkende en service for hvilke vi ikke påtager os erstatningsansvar.

### Priser

Faktureringer finder sted til den på leveringsdagen gældende pris. Såfremt ændringer i overenskomstmæssige lønninger, råmaterialer, valutakurser, toldsager, fragt og forsikringspræmier m.v. og priser fra vores leverandører og lignende medfører prisforhøjelser, forbeholder vi os ret til tilsvarende ændringer i den opgivne pris. Dette gælder også ved successive leveringer. Alle priser er eksklusiv moms og afgifter. Til EU-lande faktureres der kun eksklusiv moms, såfremt kundens momsnr. er oplyst.

### Ekspeditionsgebyr

Ved ekspedition af mindre ordre tillægges ekspeditionsgebyr. Minimum fakturværdi udgør DKK 500,-.

### Returnering

Varer modtages kun retur efter forudgående aftale. Returvarer skal fremsendes franko. Eventuel kreditering vil ske med fradrag af omkostninger for levering samt returafgift min. 20% af det fakturerede beløb.

### Betaling

Når intet andet udtrykkeligt er anført er betalingsfristen 14 dage netto. Såfremt betalingstidspunktet ikke overholdes, forrentes tilgodehavende incl. moms med en rentesats på 2% pr. påbegyndt måned.

### Produktansvarsfraskrivelse

Endvidere gælder almindelige leveringsbetingelser NLS95, i det omfang disse ikke er fraveget i ovenstående bestemmelser.

## Conditions of sale and delivery

### Offer and confirmation of order

Offers are valid for 3 months unless otherwise specified. Final agreement on delivery has not been made until purchaser has received our order confirmation in writing.

Specifications in catalogues, brochures and price lists etc. shall only be considered as guiding. If technical guidance is required it shall be given in accordance with our best ability and knowledge. Irrespective of this, the guidance is to be considered as a service for which DBI Plastics A/S cannot be held liable in damages. DBI Plastics A/S reserves the right to change the specifications without notice.

### Prices

Invoicing will be made in accordance with the prices on the day of delivery. Should changes in contract wages and salaries, raw material prices, exchange rates, duty, freight, insurance premiums or the like increase our expenses, DBI Plastics A/S reserves the right to make corresponding changes in the offered prices. This also applies to current deliveries. All prices are excl. VAT. To countries in EU, invoices will be without VAT, but only when the VAT number is given.

### Service charge

When dispatching small orders DBI Plastics A/S reserves the right to add a service charge to the invoice amount.

### Return of goods

Goods can only be returned by prior arrangement. Returned goods must be sent free of all charges. Possible crediting is made by deduction of delivery costs and 20% of the invoice amount to cover further expenses.

### Payment

Unless agreed otherwise in writing our terms of payment are 30 days net. If the time limit for payment is exceeded the invoice amount including VAT will yield interest at the rate indicated on the invoice.

### Delivery terms

Furthermore General Conditions NLS95 are effective, as long as these are not departed from in the above-mentioned conditions.

## Allgemeine Verkaufs- und Lieferbedingungen

### Angebot und Auftragsbestätigung

Angebote sind freibleibend und Gültigkeit ist auf drei Monate beschränkt, wenn nichts anderes angegeben ist. Zwischenverkauf vorbehalten. Die endgültige Vereinbarung über die Lieferung erfordert zu ihrer Wirksamkeit unsere schriftliche Auftragsbestätigung.

Spezifikationen in Katalogen, Prospekten und Preislisten u.a.m. sind unverbindlich. Eventuelle Hilfeleistung durch technische Beratung ist ein Service unsererseits, für den wir keine Haftung übernehmen.

### Preise

Die Fakturierung erfolgt zu dem am Liefertag geltenden Preis. Falls Änderungen von tariflich vereinbarten Löhnen und Gehältern, Rohstoffen, Währungskursen, Zollsätzen, Frachtkosten und Versicherungsprämien u.a.m., bzw. der Preise unserer Lieferanten u.ä., zu Preiserhöhungen führen, behalten wir uns eine entsprechende Änderung des angegebenen Preises vor. Das gilt auch bei Lieferung auf Abruf. Alle Preise verstehen sich ohne Mehrwertsteuer. Die Rechnungsstellung für die EU-Mitgliedsstaaten erfolgt ohne Mehrwertsteuer, wenn die MwSt.Nr. angegeben ist.

### Bearbeitungsgebühr

Bei Kleinaufträgen berechnen wir einen Zuschlag.

### Rücksendung

Eine Rücksendung von Waren ist nur nach vorheriger Absprache zulässig. Retourwaren sind frachtfrei zu übersenden. Von einer eventuellen Gutschrift werden Lieferkosten sowie eine Rücksendegebühr in Höhe von mind. 20% des in Rechnung gestellten Betrages abgezogen.

### Zahlung

Wenn nichts anderes ausdrücklich angegeben ist, hat die Zahlung innerhalb von 30 Tagen netto zu erfolgen. Bei Zahlungsverzug sind wir berechtigt, unser Guthaben inkl. Mehrwertsteuer mit einem Zinssatz von zwei Prozent je angegebenen Monats zu verzinsen.

### Produkthaftungsablehnung

Ferner gelten die allgemeinen Lieferbedingungen NLS95 insoweit, als in den obigen Bestimmungen nicht davon abgewichen wird.

**Hr. Økonomi- og Erhvervsminister Bendt Bendtsen**  
Økonomi- og Erhvervsministeriet  
Ved Stranden 8  
1061 København

Stenlille den 18. februar 2004.

Vedr. SE selskab (Societas Europaea)

Kære Økonomi- og Erhvervsminister Bendt Bendtsen

Næsten dagligt kan vi læse om konkurrencemæssige problemer ikke bar for danske virksomheder, men for Europæiske virksomheder generelt.

Det må og skal der gøres noget ved.

En af de muligheder der tegner sig er indførelsen af det europæiske selskab, det såkaldte SE-selskab.

Som bekendt er det hele baseret på en EU-Rådets forordning af nr. 2157/2001 af 8. oktober 2001.

Der er siden kommet en meget positiv statusrapport fra Kommissionen (KOM(2003)726. I denne rapport's punkt 4.2 side 14 omtales en pilotordning til afprøvning af løsninger på skatteproblemerne.

Jeg ser en stor mulighed for med denne mulighed at skabe en langt mere konkurrencedygtig situation for virksomheder, der er europæisk orienterede.

Fordelene er sikkert størst for europæisk orienterede selskaber i de mindre EU lande. For disse firmaer vil der være enorme fordele knyttet til at kunne nøjes med eet regnskab, én revision og ikke mindst selskabsdata samlet i én database, i stedet for som f. eks. Hos os på 7 databaser og i 7 regnskaber, der alle skal revideres osv. Desuden vil hele problemstillingen omkring transfer pricing forsvinde idet der naturligvis ikke mere er nogen intern selskabshandel, når der kun er eet selskab.

Netop fordi Danmark har så mange små og mellemstore virksomheder, og fordi disse nødvendigvis må ud over det lille lands grænser for at finde et tilstrækkeligt markeds grundlag, er SE selskabet af særlig interesse for Danmark.

Jeg er fuldt opmærksom på at det er en opgave der ikke kan løses alene i af Folketinget i Danmark, men kræver enighed i EU, men med tanke på de væsentlige konkurrenceforbedrende muligheder ligger i en indførelse af et SE selskab, der kan klare alle funktioner i en virksomhed, må det have Regeringens bevågenhed. Det er desuden konkurrence forbedringer der ikke koster noget men alene opnås ved forenklinger.

Jeg vil med dette brev gerne sikre mig en høj prioritering af denne sag i ministeriet.

Desuden vil jeg gerne tilbyde vort firma som deltager i den kommende pilotordning.

Skal Europa kunne konkurrere mod lavtløns områder, er det helt nødvendigt, at alle unødvendige omkostninger saneres bort, også de administrative.

Det hele er så meget mere tungt for små og mellemstore virksomheder, fordi disse ting her vægter relativt mere end det gør i de store virksomheder.

Vi, de små og mellemstore, kan heller ikke i samme grad som de store benytte lavtlønsområderne til vores fordel. Vi er ofte for små til at nå den kritiske masse, der er nødvendig for at få en udflgning af produktion til at blive en succes.

Sagt lidt populistisk og måske ikke så pænt men dog med megen sandhed: Hver gang vi kan spare en ti'er kan vi holde en kineser fra døren.

Med venlig hilsen

Claus Henningsen

E-Mail: [ch@dbi.dk](mailto:ch@dbi.dk)  
Direkte telefon: + 45 57 89 48 01  
Mobil telefon : + 45 20 70 48 00

Kopi til:

Rikke Hvilshøj (MF), Formand for Erhvervsudvalget

Claus Larsen-Jensen (MF), Formand for Europaudvalget