



Folketingets Erhvervsudvalg

ERHVERVS MINISTEREN

07. april 2021

Besvarelse af spørgsmål 18 til L184 stillet af Erhvervsudvalget den 23. marts 2021.

ERHVERVS MINISTERIET

Slotsholmsgade 10-12
1216 København K

Spørgsmål:

Det fremgår af bemærkningerne til lovforslaget, at vurderingen af, om en leverandørs årlige omsætning er mere end 350 mio. euro eller om en købers årlige omsætning er under 2 mio. euro, vil skulle foretages på tidspunktet for den enkelte handel. Aftaler i dagligvarehandlen foretages ofte ved såkaldte »årsforhandlinger«, der ofte finder sted om efteråret, og som omfatter det kommende kalenderår. Dvs. at der f.eks. i efteråret 2020 blev forhandlet og aftalt købspriser og andre betingelser for kalenderåret 2021. Vil ministeren redegøre for, hvorvidt tidspunktet for vurderingen af handelspartneres omsætning i sådan en situation er tidspunktet for indgåelse af årsforhandlingen, der samtidig reelt er det tidspunkt, hvor betingelserne for det kommende års leveringer aftales, eller om vurderingen skal foretages i forbindelse med hver enkelt levering?

Tlf. 33 92 33 50

Fax 33 12 37 78

CVR-nr. 10 09 24 85

EAN nr. 5798000026001

em@em.dk

www.em.dk

Svar:

Direktivet fastlægger en liste over forskellige former for handelspraksis som ikke er tilladt i forbindelse med salg af landbrugs- og fødevarer. Vurderingen af købers og leverandørens årlige omsætning og en eventuel overtrædelse af forbudsbestemmelserne skal ifølge direktivet foretages på tidspunktet for det konkrete *salg/levering*.

Det vil derfor ikke være i overensstemmelse med direktivet, hvis det er den årlige omsætning på tidspunktet for indgåelse af årsforhandlingerne, der lægges til grund. Kommissionen har bekræftet dette over for Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen og har i den forbindelse oplyst, at ”årlig omsætning” i henhold til direktivet skal forstås som omsætningen de seneste 12 måneder og ikke seneste regnskabsår. Hensynet bag dette er, at det er på leveringstidspunktet, en leverandør har behov for beskyttelse i henhold til direktivet.

Derfor følger det af lovforslaget, at vurderingen af, om en leverandørs årlige omsætning er mere end 350 mio. euro, eller om en købers årlige omsætning er 2 mio. euro eller mindre, vil skulle foretages på tidspunktet for det enkelte salg, dvs. at det er den årlige omsætning (seneste 12 måneder) på tidspunktet for levering, der er afgørende.

Ovenstående er efter min opfattelse med til at illustrere, at direktivets omsætningskategorier er komplekse at navigere i for købere, fordi direktivets udgangspunkt er, at køber løbende er nødt til at holde sig ajour i forhold til, hvor på omsætningstrappen ens leverandører befinder sig. Denne kompleksitet, og hensynet til at mindske de løbende byrder for erhvervslivet, er også en del af begrundelsen for, at direktivet netop foreslås implementeret uden det fulde antal omsætningskategorier.

Med venlig hilsen

Simon Kollerup